

Ratgeber: Abklärung Selbständigkeit

Die Selbständigkeit ist ein Mega-Trend: Innerhalb zehn Jahren hat sich die Anzahl der Unternehmensgründungen in der Schweiz auf heute



Claudia Inauen
Coiffeursalon

über 30'000 nahezu verdoppelt. Die ESW start-up ag in Wetzikon, welche seit 1994 die Seminare "Erfolgreich selbständig werden ESW" durchführt, hat aufgrund regelmässig durchgeführter Umfragen bei den Seminarteilnehmern die wichtigsten Gründe für eine Selbständigkeit eruiert. Einerseits wollen die Kandidaten unabhängig und ihr eigener Chef sein. Andererseits geht es darum, eigene Ideen und Projekte zu verwirklichen. Erst an vierter Stelle kommen finanzielle Gründe wie mittel- bis langfristig mehr verdienen.

Die Selbständigkeit ist nicht für alle zu empfehlen

Rund 50% der neu gegründeten Unternehmen überleben die ersten 5 Jahre nicht. Dies ist meistens auf falsche Vorstellungen der Unternehmensgründer zurückzuführen. So werden die finanziellen Konsequenzen unterschätzt, vor allem wenn es darum geht, aus der Selbständigkeit von



Roger Graf
Reinigungsinstitut

Anfang an die privaten finanziellen Verpflichtungen abzudecken. Unterschätzt wird auch die Dauer der Aufbauphase, bis das Unternehmen läuft und genügend Erträge da sind. Ein weiteres Problem ist, dass die Marktverhältnisse und die Bedürfnisse der Kunden zu wenig abgeklärt werden. Schliesslich ist bei vielen Kandidaten zu wenig betriebswirtschaftliches Wissen und verkäuferisches Flair vorhanden.

Richtige Beratung von angehenden Selbständig-erwerbenden enorm wichtig

Aufgrund der Tragweite des Entscheides zur Selbständigkeit ist eine kompetente Beratung und optimale Vorbereitung ein

entscheidender Erfolgsfaktor. Für jeden Kandidaten oder jede Kandidatin bedeutet die Selbständigkeit ein grosses finanzielles Risiko und eine Belastungsprobe für die Beziehung zu Familie und Lebenspartner. Die Beratung beinhaltet das Aufzeigen

Checkliste Abklärung Selbständigkeit

1. Besteht eine erfolgsversprechende Geschäftsidee?
 - Ist ein wachsender Markt vorhanden?
 - Ist die Geschäftsidee geeignet, um sich von den übrigen Anbietern zu differenzieren?
2. Sind genügend Berufs- und Marktkenntnisse vorhanden?
 - Berufliche Aus- und Weiterbildung sowie Praxiserfahrung in dem Bereich der zukünftigen Selbständigkeit
 - Marktkenntnisse durch die ausgeübte Tätigkeit
 - Marktabklärungen
3. Ist genügend betriebswirtschaftliches Wissen vorhanden?
 - Ist genügend Wissen in den Bereichen Marketing, Rechnungswesen und Organisation vorhanden?
 - Ist ein Businessplan oder Grobkonzept vorhanden?
4. Ist verkäuferisches Flair vorhanden?
 - Verfügt die Person über ein gewinnendes Auftreten?
 - Besitzt sie genügend kommunikative Fähigkeiten?
5. Sind Familie und Lebenspartner mit der Selbständigkeit einverstanden und bereit, die Konsequenzen mitzutragen?
 - Ist die Bereitschaft vorhanden, einen Arbeitstag von 12 Std. zu tolerieren?
 - Ist die Bereitschaft vorhanden, in den ersten 1-2 Jahren ein um 20-30% tieferes Einkommen zu akzeptieren oder als Lebenspartner das Einkommen z.B. mit einem Beruf/Nebenberuf zu optimieren?
 - Können die privaten Verpflichtungen erfüllt werden, wenn sich der Lohn in den ersten 1-2 Jahren um 20-30% verringert?
6. Ist genügend Kapital für die Investitionen und laufenden Kosten der ersten Monate vorhanden?
 - Können die notwendigen Start-Investitionen finanziert werden?
 - Können die laufenden Kosten (Lohn, Miete etc.) finanziert werden, bis das Geschäft selbsttragend ist?
7. Risiko-Minimierung
 - Unternehmerisches Risiko: Kooperationen, fixer Umsatz von Beginn weg, seriöse Marktabklärungen, gute Beziehungen, am Anfang nebenberufliche Ausübung, Testphase vor dem Start
 - Weitere Risiken: Unfall, Krankheit etc.
 - Unterstützungsmöglichkeiten seitens der ALV
8. Know-how Gründungsablauf, Erfolgsfaktoren
 - Ist das notwendige Wissen vorhanden, um die Unternehmensgründung vorzunehmen?
 - Sind die wichtigsten Erfolgsfaktoren für die Selbständigkeit bekannt?

der Vor- und Nachteile bzw. der Konsequenzen der Selbständigkeit sowie das Vorgehen auf dem Weg zum eigenen Unternehmen. Auf der Checkliste "Abklärung Selbständigkeit" sind die wichtigsten Punkte und Fragen zum Thema Selbständigkeit zusammengefasst.

Die Vorteile der Selbständigkeit

Die Interessenten bezüglich der Selbständigkeit sollten aber nicht nur vor den grossen Gefahren gewarnt werden. Die Selbständigkeit ist je nach Situation eine echte Alternative zu einem Anstellungsverhältnis oder zur Arbeitslosigkeit. Gerade für ältere Arbeitnehmer oder Arbeitssuchende,



Brigitte Bernhard
Fotografin

welche über ein gewisses finanzielles Polstersowie über eine grosses Erfahrungspotential und Beziehungsnetz verfügen, ist die Selbständigkeit eine willkommene Alternative. Aber auch jüngere Personen, welche keine grossen privaten Verpflichtungen haben, können durchaus mit einer guten Geschäftsidee und grosser Arbeitsdisziplin den Schritt zum eigenen Unternehmen wagen. Ein wichtiger Vorteil der Selbständigkeit ist, dass die FirmengründerInnen persönlich enorm wachsen. Durch die Tatsache, für alles selber



Rudolf Zimmerli
Computersysteme

verantwortlich zu sein, reifen die vorher oft etwas unselbständigen Menschen zu reifen Unternehmerinnen und Unternehmern heran, sofern sie die Selbständigkeit meistern können. Ein weiterer Vorteil ist die enorme Arbeitsmotivation. Während viele vorher mit ihrer Arbeit unzufrieden waren, können nun eigene Ideen verwirklicht werden, sofern dafür ein Markt vorhanden ist. Man kann generell sagen, dass die Selbständigkeit vielen Menschen ein zusätzliches Lebensziel und einen neuen Lebensinhalt vermittelt und schon dadurch für viele sehr attraktiv

ist. Schliesslich darf man nicht vergessen, dass die Chance besteht, mittel- bis langfristig mehr zu verdienen, als bisher in der Lohntüte war.

Seminare "Erfolgreich selbständig werden ESW"

Die von der ESW start-up ag angebotenen Seminare werden in Wetzikon durchgeführt. Die Referenten sind fast ausschliesslich selbständigerwerbend und kennen die wichtigsten Erfolgsfaktoren aus der eigenen Praxis. Es werden zwei Seminare angeboten, ein Basis-Seminar und ein Realisierungs-Seminar. Im Basis-Seminar werden in fünf Tagen die wichtigsten Informationen über die Selbständigkeit vermittelt. Die Teilnehmenden können sich ein erstes Bild von den Vorteilen und den Konsequenzen der Selbständigkeit machen. Es werden die wichtigsten Schritte auf dem Weg zur Selbständigkeit aufgezeigt. Das Basis-Seminar eignet sich also auch für Personen, welche für sich selber



Susanne Rado
Personal- und Organisationsentwicklung

abklären wollen, ob die Selbständigkeit der richtige Weg ist. Im Realisierungs-Seminar, welches 18 Tage dauert, werden die Teilnehmenden begleitend zur Gründungsphase unterstützt. Viele Gründungsaufgaben werden direkt im Seminar zusammen mit den Referenten erledigt.

Die Seminare haben einen konsequenten Praxis-bezug und weisen sogar eine grobe Branchenausrichtung auf.

Stellensuchende haben zudem die Möglichkeit, in einem Zusatzmodul Informationen zum Übergang Arbeitslosigkeit-Selbständigkeit zu erhalten. Weitere Informationen zu den Seminaren "Erfolgreich selbständig werden ESW" sind unter www.esw.ch oder unter ESW start-up ag, Pfrundweidweg 18, 8620 Wetzikon, Telefon 01 970 11 14, Fax 01 970 11 15, info@esw.ch erhältlich.